

科目概要

学科名	ファッショントデザイン科		
科目コード	2021FD11		
授業科目名	ファッショントビジネス論 I		
授業時間数	60		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、ファッショント産業の仕組みや特性について解説する。 産業構造、ビジネスの特性と変遷、社会と消費者の変化等、業界全体の現状を把握し、業態別ビジネスの特性、MD基礎知識とブランド展開についての基礎的な知識を身に付ける。
到達目標	企画、生産から流通に渡るファッショントビジネスの業務を遂行する際に、必要なビジネスの基礎的な知識を修得する。 ファッショントビジネス用語を習得し、応用能力を発揮出来るようになる。
授業計画	第1回 ファッショントビジネスの概要（産業とビジネス特性、企業と生活者） ファッショント産業のビジネス特性を知り、企業と消費者、生活者の関係を理解する 第2回 ファッショント商品とファッショントサービス ライフスタイルを提案するファッショント商品の広がりとサービスを理解する 第3～4回 繊維ファッショント産業の構造、職種 繊維ファッショント産業の構造とそれぞれの段階での業務に携わる職種について理解する 第5～6回 ファッショントビジネスの変遷、近年の傾向 現在のファッショントビジネスの原型となった時代から今日迄の時代背景と共に、ビジネスの変遷について理解する 第7～8回 アパレル産業について（ブランド、インポート、ライセンス含む） アパレル産業の構造と特性、ブランドビジネスについて理解する 第9～11回 小売産業について（業態・業種、商業集積、SC） 小売産業の構造と各業態、業種の特性を理解する 第12回 小売企業の仕組みと業務 小売企業の組織と業務、販売について理解する 第13回 流通について（役割と機能、流通コスト、取引条件） 流通の役割と機能、取引に関わる条件を理解する 第14回 アパレルメーカーと小売企業の取引実例（納品、約定、決済、価格） アパレルメーカーと小売企業の取引について、実例を基に理解する 第15～17回 マーチャンダイジングの基礎知識 アパレルMDとリテールMDの特性と業務を理解する 第18回 会社知識 会社組織と企業の社会的責任について理解する 第19回 企業会計 企業会計における一連のプロセスを理解する 第20～22回 計数知識 計数管理の重要性を知り、企業の経営活動を数値でとらえる手法を修得する 第23回 デジタルマーケティング インターネットの各種デジタル媒体の特性を知り、既存顧客、潜在顧客と繋がる手段を修得する 第24回 注目される業界キーワード ファッショント業界において注目されるキーワードを知り、事例を基にファッショントビジネスの現状を理解する
教科書	ファッショントビジネス I / ファッショントビジネス用語辞典（日本ファッショント教育振興協会）
成績評価方法	定期試験（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD22		
授業科目名	ソーイング		
授業時間数	120		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル生産企業にて既製服の縫製、アパレルCAD、パターン修正等の実務経験のある教員が、アパレル生産の基礎を指導する。職業用ミシン、工業用ミシン、ロックミシン、工業用アイロン等の操作方法を身に付け、スカート、パンツ、シャツ、ジャケット等の基本的なアイテムの構成を理解し、演習を通して既製服の縫製技術を身に付ける。
到達目標	基本的なアイテムの制作演習を通して生地選びから裁断・縫製に至るまでの技術を習得し、生地やデザインに応じた縫製技術を身に付けることで被服制作の習熟度を高める。また、縫製仕様書と工程分析を基に制作することで既製服仕立てへの理解を深める。
授業計画	<p>第1回 ソーイングの基礎知識とミシンの使い方（課題名/基礎縫い） 用具の説明、ミシンの使い方を理解し、基礎縫いの課題をとおして正確に縫う力を身に付ける</p> <p>第2回 制作の基礎（課題名/縫い代始末、ファスナー付け部分縫い） 縫い代始末、ファスナー付け部分縫いを通して衣服制作の基礎的な技術を身に付ける</p> <p>第3回 工業用パターン制作（課題名/スカート工業用パターン） スカートの構成を理解し、その縫製仕様に合わせて工業用パターンを制作する技術を身に付ける</p> <p>第4回 生地の裁断（課題名/スカートの裁断） 生地の特性に合わせた地直しと、型入れ、裁断の技術を身に付ける</p> <p>第5～7回 スカート制作（課題名/スカート） スカート制作を通して、ダーツ縫い、ギャザー、ファスナー付け、ベルト付け、仕様書作成等の技術を身に付ける</p> <p>第8回 生地の裁断（課題名/パンツの裁断） 生地の特性に合わせた地直しと、型入れ、裁断の技術を身に付ける</p> <p>第9～12回 パンツ制作（課題名/パンツ） パンツ制作を通して、ポケット付け、タック、ファスナー付け、ベルト付け仕様書作成等の技術を身に付ける</p> <p>第13回 生地の裁断（課題名/長袖シャツの裁断） 生地の特性に合わせた地直しと、型入れ、裁断の技術を身に付ける</p> <p>第14～17回 長袖シャツ制作（課題名/長袖シャツ） 長袖シャツ制作を通して、身頃の組立、台衿付きシャツカラー、短冊あきカフス付け、仕様書作成等の技術を身に付ける</p> <p>第18回 生地の裁断（課題名/ジャケットの裁断） 生地の特性に合わせた地直しと、型入れ、裁断の技術を身に付ける</p> <p>第19～22回 ジャケット制作（課題名/ジャケット） ジャケット制作を通して、テーラードカラーの仕立て、二枚袖の仕立て、まとめ作業、仕様書作成等の技術を身に付ける</p> <p>第23～24回 部分縫い（ポケット等） 部分縫いでポケットの構造を理解し、制作技術を身に着ける</p>
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD32		
授業科目名	マーチャンダイジング論		
授業時間数	24		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	前期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、マーチャンダイジング理論を解説する。業界全体の流れを把握し、アパレル企業、及び、小売企業におけるマーチャンダイジングの特性と業務フローを理解し、企画、品揃え、販売計画立案の手法を学ぶ。生活者のライフスタイルにおいての洞察力を高め、察知した商品を具現化し、売れるように仕組む演出力、技術を修得する。
到達目標	シーズン毎のマーチャンダイジングフローを修得し、ターゲットに沿った適切な商品計画、販売計画を組み立てる考え方を身に付ける。
授業計画	<p>第1回 マーチャンダイジングとは コンセプトとターゲット ファッショントレーニング業界全体の流れを把握し、アパレル企業、小売企業のマーチャンダイジング特性を理解する</p> <p>第2回 アパレルマーチャンダイジングの特性と業務フロー アパレルメーカー、SPAのMD特性と業務フローについて理解する</p> <p>第3回 リテールマーチャンダイジングの特性と業務フロー 小売企業のMDの特性と業務フローについて理解する</p> <p>第4回 バイイングについて 商品計画における、SPA企業の海外バイイング、小売企業のバイイングについて理解する</p> <p>第5回 インストアMD／ネットショップMD ネットショップに見られるMD特性と顧客とのコミュニケーション戦略を理解する</p> <p>第6回 商品構成とVMDについて 商品計画と商品演出が連動している技術について理解する</p> <p>第7回 アパレル企業と小売店舗のスタイリング計画 アパレル企業のスタイリング計画と展示会、小売企業のスタイリング計画について理解する</p> <p>第8回 ファッショントレーニング企業のプロモーションについて プレストアとインストアの両観点から理解する</p> <p>第9～11回 シーズンMD演習 マーチャンダイジングの一連の業務について、シーズンMD立案の演習を通じ修得する</p> <p>第12回 マンスリー販売計画について 月別の販売計画について、事例を基に理解する</p>
教科書	担当教員において配布資料作成 ファッショントレーニングⅡ／ファッショントレーニング用語辞典（日本ファッショントレーニング教育振興協会）
成績評価方法	定期試験（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD12		
授業科目名	総合デザイン論		
授業時間数	24		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	多岐に渡るデザイン分野の各専門知識や技術を、各専門分野の講師陣からオムニバス形式により具体的な実例を専門家の考え方や手法を理解する。
到達目標	建築、インテリア、芸術、グラフィック、ファッション、インターネット、ディレクションなど各デザイン分野の専門知識を広く理解し、視野の広い発想力を養う。
授業計画	第1回 栄養学について①自分の体をデザインしよう！ 第2回 広告写真について 第3回 コミュニティデザインについて 第4回 アートについて 第5回 フォトコラージュについて 第6回 スタイリングについて 第7回 建築デザインについて 第8回 アートディレクションについて 第9回 彫刻について 第10回 ファッションデザインについて 第11回 第1回～10回までのレポート作成 第12回 デザイン思考／アイデア出し、グループディスカッション 第13回 デザイン思考／プレゼンテーション 第14回 建築からプロダクトグラフィック多種に渡るデザインについて 第15回 雑貨デザインについて 第16回 商空間店舗デザインについて 第17回 インテリアコーディネートについて 第18回 Webデザインについて 第19回 キャラクターデザインについて 第20回 ファッションビジネスについて 第21回 広告コピーについて 第22回 栄養学について②食事とデザイン 第23回 ファッションコーディネートについて 第24回 第12回～23回までのレポート作成
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	受講レポート(70%)、及び授業参加への積極性を重視する平常点(30%)により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントデザイン科		
科目コード	2021FD13		
授業科目名	素材学		
授業時間数	32		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	通年
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	ファッショントの材料となる素材の基本的性質を知ると共に、多くの生地に触れてその感覚や使い方を身につける。その特性とそれを活かす方法を理解することで実践的に役立て、また、取り扱いを理解することで、より専門的知識を持ったデザイナーやアドバイザーを目指す。市場で使われている生地の名前や、そのアイテムとの関連なども学修する。
到達目標	材料として使用する素材に触れ纖維の基本的性質を知ることで、素材の特性を理解する。 生地の名称やその特性を理解し、デザインへ活かす力を身に付ける。 素材の取り扱い方法を理解し、商品の説明に取り入れることができる。
授業計画	第1回 ファッショントの中での素材の役割 第2回 繊維の種類とその特性1 綿、麻 第3回 繊維の種類とその特性2 絹 第4回 繊維の種類とその特性3 羊毛 第5回 天然繊維の特性と各繊維の比較 第6回 繊維の種類とその特性4 再生繊維 第7回 繊維の種類とその特性5 半合成繊維 第8～9回 繊維の種類とその特性6 合成繊維 第10回 繊維の種類とその特性7 その他の繊維 第11回 糸の種類と特性 第12回 織りの種類と特性 第13回 編みの種類と特性 第14～16回 代表的な生地の名称と特性 第17回 レースの種類と特性 第18回 染色の種類と特性 第19～20回 加工の種類と特性 第21～22回 取扱い絵表示 第23～24回 柄の種類 第25～26回 皮革・毛皮の種類と特性 第27～28回 獣毛の種類と特性 第29～30回 デザインと素材の関係（知識） 第31～32回 デザインと素材の関係（応用）
教科書	テキスタイルハンドブック
成績評価方法	定期試験の成績(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD14		
授業科目名	服飾史		
授業時間数	32		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	通年
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	西洋服飾の歴史を学ぶ。歴史上でどのような文化のもと、どのように美意識が変化していくのか、またそれにより人々のファッショントレーニングに対する考え方やそのデザインがどのように影響を受けていくのかを学修する。過去の時代背景とファッショントレーニングの関連を学ぶことにより、今後の流行を予測する力を身につける。
到達目標	西洋服飾の歴史を学び、その時代背景とファッショントレーニングの関わりを理解する。 過去のファッショントレーニングの移り変わりと、時代との関わりを学ぶことで、今後のファッショントレーニング予測の考え方を身に付ける。
授業計画	第1回 服飾史とは 第2回 衣服の基本形について 第3回 古代メソポタミア・エジプトの時代背景と服飾について 第4回 古代ギリシャの時代背景と服飾について 第5回 古代ローマの時代背景と服飾について 第6回 中世ロマネスクスタイルの時代背景と服飾について 第7回 中世ゴシックスタイルの時代背景と服飾について 第8~9回 近世ルネサンススタイルの時代背景と服飾について 第10~11回 近世バロックスタイルの時代背景と服飾について 第12回 中世から近世への移りわりとその特性 第13~15回 近世ロココスタイルの時代背景と服飾について 第16~17回 近代の服飾1 フランス革命からロマン主義の時代背景と服飾について 第18~19回 近代の服飾2 クリノリンスタイルの時代背景と服飾について 第20回 近代の服飾3 バッスルスタイルの時代背景と服飾について 第21~22回 アールヌーボーとアールデコについて 第23回 現代 1920年代ファッショントレーニングの時代背景と服飾について 第24~25回 現代 1930~40年代ファッショントレーニングの時代背景と服飾について 第26~27回 現代 1950~70年代ファッショントレーニングの時代背景と服飾について 第28~30回 現代 1980年代以降 20世紀の時代背景と服飾について 第31~32回 現代ファッショントレーニングとこれからの予測
教科書	西洋服装史
成績評価方法	定期試験の成績(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング		
科目コード	2021FD15		
授業科目名	社会研究 I		
授業時間数	20		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	中期・後期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	働くことの意義、業界研究、自己分析を経て自己の社会的確立を目的とし、進路決定の基本となる考え方と就職活動の具体的方法を学ぶ。
到達目標	基本的な履歴書作成や添え状、お礼状の書き方、就職活動を行なう上で必要とされるマナーや礼儀作法を修得し、就職活動に向けて前向きに取り組む力を身に付ける。
授業計画	第1回 就職活動における心構え（働くということを考える） 第2回 就職活動の流れと学内の手続きについて 第3回 企業が求める人材像・スキルとは 第4回 業界研究・企業研究について 第5回 求人情報の見方、検索の仕方 第6回 自己分析①（手法と興味・強み） 第7回 自己分析②（相手に伝わるような表現） 第8回 履歴書の書き方①（氏名・住所・学歴・職歴・資格欄） 第9回 履歴書の書き方②（得意科目・アピールポイント・志望動機） 第10回 面接対策/導入 第11回 面接対策（集団面接） 第12回 面接対策（集団面接） 第13回 筆記試験対策①（一般教養） 第14回 筆記試験対策②（一般教養） 第15回 筆記試験対策③（SPI試験） 第16回 グループディスカッション①（概要と選考方法） 第17回 グループディスカッション②（実践） 第18回 グループディスカッション③（実践と評価） 第19回 文書作成（お礼状の書き方） 第20回 インターンシップについて
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	定期試験（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）
備考	

科目概要

学科名	ファッショントデザイン科		
科目コード	2021FD16		
授業科目名	ビジネスマナー		
授業時間数	24		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客サービスに従事し、接遇指導の実績のある教員が、社会人としての基礎力を指導する。 第一印象から身だしなみ、正しい言葉遣いから、「話す」「聞く」等の表現を実践的に身に付け、公的な場面での好感のもてるマナーやコミュニケーション力を修得する。
到達目標	基本的なビジネスマナーを学び、日々のコミュニケーションを向上し、社会人として円滑な人間関係を築くための基礎力を身に付ける。
授業計画	第1回 社会人としての心構え 第2回 基本動作（立ち居振る舞い、お辞儀） 第一印象について 第3回 言葉遣いの基本① 敬語、話しか方（声のトーン・表情） 傾聴力（態度、相づち、おうむ返し） 第4回 言葉遣いの基本② 間違いやすい敬語 第5回 電話応対① 電話の掛け方、受け方 第6回 電話応対② アポイントの取り方、伝言（伝言メモの作成） 第7回 来客時対応について / 席次、名刺の受け取り方、渡し方（同時交換） 第8回 職場におけるルールとマナー / 同僚、上司に対してのマナー（報告・連絡・相談） 第9回 訪問時のマナー（会社訪問へのマナーを理解する） 第10回 面接対応① 面接時の入室、好印象を与える自己紹介の仕方 第11回 面接対応② 質問に対してのビジネスマナーを意識した返答の仕方 第12回 インターンシップに向けて
教科書	担当教員による配布資料作成
成績評価方法	定期試験（50%）、テーマに沿った演習評価（30%）及び、授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD17		
授業科目名	ベーシックデザイン		
授業時間数	72		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	色彩検定に向けての学習と共に、色彩の基礎的な知識をアクリル絵の具による実技課題を通して、修得していく。色彩検定の基礎的な知識と職能的な知識を生かして、平面構成の図案の構成力、配色計画、アナログ技法の技術表現力を修得する。
到達目標	色の基礎知識を習得するための色彩検定取得と、その知識を生かしテーマに沿った色彩計画、平面構成力、画材による表現技法を修得する。
授業計画	第1回 色の分類と三属性
	第2回 混色
	第3回 光と色
	第4回 視覚構造
	第5回 照明・混色
	第6回 PCCS
	第7-8回 心理効果・視覚効果・知覚効果
	第9-10回 色彩調和
	第11回 地と図
	第12-13回 色彩効果
	第14回 色名
	第15-19回 色彩検定対策
	第20-24回 平面構成
教科書	文部科学省後援 ひとりで学べる色彩検定2・3級試験テキスト&問題集 第2版 (ナツメ社)
成績評価方法	各課題における作品評価点 (50%)、色彩検定合否 (10%)、及び授業参加への積極性を重視する平常点 (40%) により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD18		
授業科目名	ファッショントレーニングⅠ		
授業時間数	60		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、ファッショントレーニング企業におけるマーケティング基礎を指導する。クラスター分析によるイメージマップの作成とライフスタイルを始めとする周辺情報を収集・分析する力を身に付ける。又、市場調査を通し、情報収集・分析、アパレル業界のサイクルを理解する。
到達目標	マーケティングの基礎知識の修得。 クラスター分析を行いターゲットとそのライフスタイル分析ができる力を身に付ける。 市場調査を通し、マーケットリサーチと情報収集・分析、予測力を身に付ける。
授業計画	第1回 マーケティングとは マーケティングを構成する要素 第2回 マーケティング戦略 / ブランドとは（ターゲットとコンセプト） 第3回 ファッショントレーニング企業のマーケティング特性 第4回 ポジショニング / プロダクトサイクル 第5~6回 マーケティング上の分類 第7~8回 自己分析 第9~12回 ファッショントレーニングイメージ / クラスター分析・演習 第13回 マーケティングリサーチとトレンド情報について 第14回 トレンド分析1（社会背景とトレンドの仕組み） 第15~17回 トレンド分析2（2021S/S プレタポルテコレクション分析・ブランド分析） 第18回 マーケットリサーチ①（百貨店） 第19回 マーケットリサーチ②（駅ビル） 第20回 ブランド／ショップ 分析（コンセプト、ターゲット、商品グレード、店舗空間）
教科書	担当教員において配布資料作成 ファッショントレーニングビジネス I / ファッショントレーニングビジネス用語辞典（日本ファッショントレーニング教育振興協会）
成績評価方法	定期試験又は課題（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD19		
授業科目名	スタイリングコーディネート		
授業時間数	40		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	スタイリストの実務経験を持つ教員が、ファッショントレーニングアイテムに関する基礎知識とスタイリングコーディネートの方法を指導する。 美容師、メイクアップアーティスト、ウォーキング指導のそれぞれの実務経験を持つ教員がスタイリングコーディネートに必要なヘアアレンジ、メイク方法、ポージングやウォーキングの指導をする。 アイテム名、ディテール、シルエット、ラインなど、商品に関する基礎知識を身につけ、スタイリングコーディネートでの応用力を身につける。
到達目標	アパレル商品の基礎知識(アイテム名、シルエット、ライン、ディテール等)を身に付ける。 目的に合わせたスタイリングコーディネート提案ができる能力を身に付ける。
授業計画	第1回 アパレル商品について(服種・アイテム、分類) 第2回 アイテム知識①(スカートの種類、特徴) 第3回 アイテム知識②(パンツの種類、特徴) 第4回 アイテム知識③(ワンピースの種類、特徴) 第5回 アイテム知識④(シャツ・ブラウスの種類、特徴) 第6回 アイテム知識⑤(ジャケット・スーツ/コートの種類、特徴) 第7回 アイテム知識⑥(ニットの種類と特徴) 第8回 アイテム知識⑦(シルエット、ディテール) 第9~10回 スタイリング分析 第11~12回 目的別スタイリング演習 第13回 テーマ別スタイリング提案①(色・季節) 第14回 テーマ別スタイリング提案②(TPO) 第15回 テーマ別スタイリング提案③(CM撮影) 第16回 スタイリング作品集 案出し 第17回 スタイリング作品集 撮影 第18回 スタイリング作品集 完成・発表 第19回 サイズ知識(メンズ、レディース) 第20回 効果的なワードローブ計画について
教科書	担当教員において配布資料作成 / ファッショントレーニング辞典(文化出版局)
成績評価方法	各課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD20		
授業科目名	デザイン画 I		
授業時間数	72		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	フランスのアパレル企業のデザイナーアシスタントとしての実務経験があり、自ブランドの企画、服飾デザイン、テキスタイルデザインを行う教員が、人体のバランスの取り方から、イメージしたデザインを表現するための技術までを基礎から指導する。
到達目標	人体のバランスの取り方を理解し、着装、シルエットの表現、着彩方法を身に付ける。雰囲気や素材感を表現する技術を身に付ける。
授業計画	第1～2回 人体の描き方（課題名 クロッキー）
	第3回 人体バランスの描き方1（課題名 ドローイング）
	第4回 人体バランスの描き方2（課題名 写真からのドローイング）
	第5回 衣服の描き方1（課題名 着装画）
	第6～7回 衣服の描き方2（課題名 平面図）
	第8～9回 コピックの使い方（課題名 デザイン画）
	第10～12回 オリジナルデザイン表現1（課題名 オリジナルデザイン画）
	第13回 人体の描き方応用（課題名 クロッキー）
	第14～15回 素材表現（課題名 素材表現画）
	第16～17回 アクリル絵の具の使い方（課題名 デザイン画）
	第18回 模写1（課題名 ファッショントレーニング画からの模写）
	第19～20回 模写2（課題名 写真からの模写）
	第21～22回 ドローイングと平面図（課題名 ドローイングと平面図）
	第23～24回 オリジナルデザイン表現2（課題名 オリジナルデザイン画）
教科書	ファッショントレーニングテクニック デザイン画の描き方
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング		
科目コード	2021FD21		
授業科目名	パターンメーキング		
授業時間数	120		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレルメーカーでパターンナーとして勤務実績のある教員が、採寸から基本アイテムの製図まで、パターンメーキングの基礎を指導する。体と服との関係を理解し、演習を通して平面から立体を作り出す構成感覚を身につけ、工業用パターンの作成までを行う。																																				
到達目標	体と服との関係を理解し、平面から立体を作り出す構成能力を身に付ける。デザインに合わせた作図の応用技術を身に付ける。被服構成の理解を深めそれに合わせた縫製仕様書や工業用パターンを制作する技術を身に付ける。																																				
授業計画	<table border="1"> <tr><td>第1回</td><td>服飾造形の基礎・採寸</td></tr> <tr><td>第2回</td><td>タイトスカート作図(課題名 タイトスカートパターン)</td></tr> <tr><td>第3回</td><td>応用スカート作図(課題名 応用スカートパターン)</td></tr> <tr><td>第4~6回</td><td>パンツ作図、トワルチェック、工業用パターン(課題名 パンツパターン)</td></tr> <tr><td>第7~8回</td><td>身頃原型トワル組み・修正(課題名 身頃原型)</td></tr> <tr><td>第9回</td><td>ダーツ展開、応用</td></tr> <tr><td>第10~12回</td><td>台衿付シャツカラーシャツ作図、トワルチェック、工業用パターン(課題名 シャツパターン)</td></tr> <tr><td>第13~14回</td><td>テーラードカラージャケット身頃作図・トワル組み(課題名 ジャケット身頃パターン)</td></tr> <tr><td>第15回</td><td>ジャケット2枚袖作図・トワル組み(課題名 ジャケット二枚袖パターン)</td></tr> <tr><td>第16回</td><td>ジャケットトワルチェック</td></tr> <tr><td>第17回</td><td>ジャケットトレース・工業用パターン(課題名 ジャケット工業用パターン)</td></tr> <tr><td>第18回</td><td>ジャケットの衿・見返し等の展開(課題名 衿見返しの展開パターン)</td></tr> <tr><td>第19回</td><td>衿の応用作図(課題名 衿パターン)</td></tr> <tr><td>第20回</td><td>袖の応用作図(課題名 袖パターン)</td></tr> <tr><td>第21回</td><td>ジャケット作図と確認テスト(課題名 ジャケットパターン)</td></tr> <tr><td>第22回</td><td>ワンピース作図(課題名 ウエスト切り替え・プリンセスライン)</td></tr> <tr><td>第23回</td><td>その他応用作図(課題名 ラグランスリーブ・フレアーコート)</td></tr> <tr><td>第24回</td><td>ディテール作図・確認テスト(課題名 ディテール作図)</td></tr> </table>	第1回	服飾造形の基礎・採寸	第2回	タイトスカート作図(課題名 タイトスカートパターン)	第3回	応用スカート作図(課題名 応用スカートパターン)	第4~6回	パンツ作図、トワルチェック、工業用パターン(課題名 パンツパターン)	第7~8回	身頃原型トワル組み・修正(課題名 身頃原型)	第9回	ダーツ展開、応用	第10~12回	台衿付シャツカラーシャツ作図、トワルチェック、工業用パターン(課題名 シャツパターン)	第13~14回	テーラードカラージャケット身頃作図・トワル組み(課題名 ジャケット身頃パターン)	第15回	ジャケット2枚袖作図・トワル組み(課題名 ジャケット二枚袖パターン)	第16回	ジャケットトワルチェック	第17回	ジャケットトレース・工業用パターン(課題名 ジャケット工業用パターン)	第18回	ジャケットの衿・見返し等の展開(課題名 衿見返しの展開パターン)	第19回	衿の応用作図(課題名 衿パターン)	第20回	袖の応用作図(課題名 袖パターン)	第21回	ジャケット作図と確認テスト(課題名 ジャケットパターン)	第22回	ワンピース作図(課題名 ウエスト切り替え・プリンセスライン)	第23回	その他応用作図(課題名 ラグランスリーブ・フレアーコート)	第24回	ディテール作図・確認テスト(課題名 ディテール作図)
第1回	服飾造形の基礎・採寸																																				
第2回	タイトスカート作図(課題名 タイトスカートパターン)																																				
第3回	応用スカート作図(課題名 応用スカートパターン)																																				
第4~6回	パンツ作図、トワルチェック、工業用パターン(課題名 パンツパターン)																																				
第7~8回	身頃原型トワル組み・修正(課題名 身頃原型)																																				
第9回	ダーツ展開、応用																																				
第10~12回	台衿付シャツカラーシャツ作図、トワルチェック、工業用パターン(課題名 シャツパターン)																																				
第13~14回	テーラードカラージャケット身頃作図・トワル組み(課題名 ジャケット身頃パターン)																																				
第15回	ジャケット2枚袖作図・トワル組み(課題名 ジャケット二枚袖パターン)																																				
第16回	ジャケットトワルチェック																																				
第17回	ジャケットトレース・工業用パターン(課題名 ジャケット工業用パターン)																																				
第18回	ジャケットの衿・見返し等の展開(課題名 衿見返しの展開パターン)																																				
第19回	衿の応用作図(課題名 衿パターン)																																				
第20回	袖の応用作図(課題名 袖パターン)																																				
第21回	ジャケット作図と確認テスト(課題名 ジャケットパターン)																																				
第22回	ワンピース作図(課題名 ウエスト切り替え・プリンセスライン)																																				
第23回	その他応用作図(課題名 ラグランスリーブ・フレアーコート)																																				
第24回	ディテール作図・確認テスト(課題名 ディテール作図)																																				
教科書	担当教員において配布資料作成																																				
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する																																				
備考																																					

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD23		
授業科目名	ファッショントレーニング論		
授業時間数	12		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	ファッショントレーニングを学ぶうえで必要となる基本的な知識を学修する。ファッショントレーニングとは何か、また、その考え方どのように表現していくのか、そこに必要な知識・技術を身につける。デザインプロセスや造形の基本テクニック、などを学び、他の科目で実践的に身につけられる入口になるよう連携を図る。
到達目標	デザインの歩みと過去のデザイナーの思想や作品を理解する。 デザインの観察ポイントを理解し、作品を分析する力を養い、自らの造形力に応用する。
授業計画	第1回 近代デザインの歩み
	第2回 服飾デザインの歩み
	第3回 デザインの定義、分野
	第4回 服飾デザインの基礎・形態（点・線・シルエット）
	第5回 形の見え方
	第6回 コンポジション1
	第7回 コンポジション2
	第8回 服飾デザインへの展開
	第9回 デザインとイメージ
	第10回 デザインソースからの発想（建築・時代・美術・民族服）
	第11回 デザインソースからの発想（日本の美・服飾史・生物・色・素材）
	第12回 ファッショントレーニング産業におけるデザインの役割
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	定期試験の成績(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショングデザイン科		
科目コード	2021FD24		
授業科目名	販売概論		
授業時間数	36		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	前期・中期
授業方法	講義・演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、ファッショング販売の概要とショップスタッフの対応力、快適な売場運営について指導する。 今、実店舗に求められるショップスタッフの役割を理解し、お客様の購買行動と心理プロセスに沿った対応力を修得する。
到達目標	ファッショング店舗における一連の業務の流れを学び、販売員としての基礎知識、実務を修得する。 消費者の購買心理を理解し、状況に応じた適切な対応力を修得する。 消費者の価値観、購買動向の現状を知り、商品のライフサイクルに合わせた適切な売場運営を考えられる力を身に付ける。
授業計画	第1回 ファッショング販売とは / 第2回 販売員として求められる要素 第3回 販売スタッフの基本マナー（表情、態度、動作） 第4回 お客様とは 求める満足価値 第5回 消費者行動とファッショング表現 第6回 消費者問題と消費者の権利 第7回 ファッショングにおけるマズロー欲求5段階説の理解 第8回 ライフスタイルとファッショング 第9～10回 シーズンサイクルについて（シーズンカレンダー作成） 第11回 売場商品構成について（売場と商品分類、演出と陳列） 第12回 お客様の購買行動 第13～14回 購買心理のプロセスについて 第15～16回 接客の流れ（アプローチ～クロージング） 第17～20回 ショップにおける計数管理について 第21回 フォーマル知識 第22回 販売とコミュニケーション 第23～24回 ロールプレイング（商品提示・セールストーク）
教科書	担当教員による配布資料作成 ファッショングビジネス I (日本ファッショング教育振興協会) ファッショング辞典 (文化出版局)
成績評価方法	定期試験（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD25		
授業科目名	修了制作		
授業時間数	212		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	1年次	開講時期	中期・後期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル業界において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャー、パターンナー、既製服縫製の実務経験を持つ教員が、オリジナルデザインの提案を指導する。1年間の集大成としてマーケティングリサーチからコンセプトワーク、デザイン、パターン、ソーイング、企画書作成、プレゼンテーションまでを一貫して行う。
到達目標	時代を読み取りコンセプトに反映させる力を身に付ける。コンセプトに沿ったデザインの提案力を身に付ける。デザイン画を表現できるパターンとソーイングの技術を身に付ける。企画の意図を伝える企画書作成の力とプレゼンテーション能力を身に付ける。
授業計画	第1～2回 マーケティングリサーチ
	第3～4回 コンセプトワーク
	第5～7回 オリジナルデザイン
	第8～12回 パターンメーキング
	第13～15回 ファブリケーション
	第16～32回 ソーイング
	第33～34回 コーディネート
	第35～36回 プrezentation準備
	第37回 プrezentation
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(60%)及びプレゼンテーションの内容評価(20%)、授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD26		
授業科目名	アパレルパターンメイキング I		
授業時間数	24		
必修・選択の別	選択		
対象コース	アパレルデザイン		
開講年次	1年次	開講時期	後期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレルメーカーでパターンナーとして勤務実績のある教員が、パターンメイキング技術の応用として、2年次で制作する総裏仕立てのジャケット又はコートの作図を指導する。演習を通して素材やデザインに合わせた作図の応用技術を身に付ける
到達目標	テーラードカラーの構成をより深く理解する。デザインや素材に合わせたパターン展開技術を身に付ける。総裏仕立ての構成を理解し仕立てに合わせた工業用パターンの制作技術を身に付ける。
	第1回 総裏テーラードカラージャケット作図(課題名 ジャケット身頃パターン)
	第2回 総裏テーラードカラージャケットトワル組み(課題名 ジャケット身頃トワル)
	第3回 2枚袖作図とトワル組み(課題名 2枚袖、ジャケットトワル)
	第4回 裾、見返し展開とトレース
	第5~6回 裏地パターン(課題名 ジャケット裏地パターン)
	第7~8回 ジャケット工業用パターン(課題名 ジャケット工業用パターン)
授業計画	
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD27		
授業科目名	コスチュームパターンメーキング I		
授業時間数	24		
必修・選択の別	選択		
対象コース	コスチュームデザイン		
開講年次	1年次	開講時期	後期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレルメーカーでパターンナーとして勤務実績のある教員が、パターンメーキング技術の応用として、2年次で制作するワンピースドレスの作図を指導する。演習を通して素材やデザインに合わせた作図の応用技術を身に付ける
到達目標	ワンピースドレスの構成をより深く理解する。デザインや素材に合わせたパターン展開技術を身に付ける。総裏仕立ての構成を理解し仕立てに合わせた工業用パターンの制作技術を身に付ける。
	第1～2回 ワンピースドレス作図(課題名 ワンピースドレスパターン)
	第3回 ワンピースドレストワル組み(課題名 ワンピースドレス身頃トワル)
	第4回 袖作図とトワル組み(課題名 袖作図、ワンピーストワル)
	第5～6回 裏地パターン(課題名 ワンピースドレス裏地パターン)
	第7～8回 ワンピースドレス工業用パターン(課題名 ワンピースドレス工業用パターン)
授業計画	
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントーデザイン科		
科目コード	2021FD28		
授業科目名	セールステクニック I		
授業時間数	24		
必修・選択の別	選択		
対象コース	ファッショントービジネス		
開講年次	1年次	開講時期	後期
授業方法	講義・演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、ファッショントーナメントににおける一連の流れに沿って、セールスポイントを指導する。多様化するマーケットや購買チャネルの中で、実店舗ならではの強みを明確にし、ECでは味わえない感動をお客様に提供する為に必要とされる、コンサルティングセールスのベースを学修する。
到達目標	商品の見せ方から取り扱い、販売員の基本動作、お客様との会話の中でニーズの深堀りが出来るテクニックを、ロールプレイングを通じ修得する。
授業計画	第1回 多様化する購買チャネルの現状 実店舗に顧客を動員するために 第2回 商品知識とセールストーク 第3回 ロールプレイング①（ファーストアプローチとセカンドアプローチ） 第4~5回 ロールプレイング②（お客様情報と観察力、発信キーワードとキャッチ力） 第6~7回 ロールプレイング③（お客様ニーズの把握、商品提示と効果的な説明） 第8回 ロールプレイング④（クロージング）
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	テーマに沿った演習評価（70%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（30%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントロイデザイン科		
科目コード	2021FD30		
授業科目名	デザイン画Ⅱ		
授業時間数	36		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	前期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	フランスのアパレル企業のデザイナーアシスタントとしての実務経験があり、自ブランドの服飾デザイン、テキスタイルデザイン、企画を行う教員が、一年次に履修したデザイン画の基礎をもとに素材や質感ディティールなどを表現技法と合った画材の選出を含め、自分のイメージ通りに表現する手法を指導する。																										
到達目標	水彩を中心に行なう発想したアイデアを正確にファッショントロイデザインに落とし込む技術を身に付ける。コンペへの応募等を通してオリジナリティのあるデザイン表現の方法を身に付ける。																										
授業計画	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr><td>第1回</td><td>ドローイング（課題名 ドローイング応用）</td></tr> <tr><td>第2回</td><td>コンペ課題に向けたデザイン画1（課題名 コンペ・デザイン案）</td></tr> <tr><td>第3回</td><td>コンペ課題に向けたデザイン画2（課題名 コンペ・デザイン画）</td></tr> <tr><td>第4～5回</td><td>商品企画（課題名 商品企画）</td></tr> <tr><td>第6回</td><td>着彩技法1（課題名 デザイン画）</td></tr> <tr><td>第7回</td><td>着彩技法2（課題名 デザイン画）</td></tr> <tr><td>第8回</td><td>オリジナルデザイン（課題名 デザイン画）</td></tr> <tr><td>第9～10回</td><td>コラージュからの発想（課題名 コラージュデザイン画）</td></tr> <tr><td>第11～12回</td><td>秋冬コレクション企画（課題名 秋冬コレクション企画）</td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> </table>	第1回	ドローイング（課題名 ドローイング応用）	第2回	コンペ課題に向けたデザイン画1（課題名 コンペ・デザイン案）	第3回	コンペ課題に向けたデザイン画2（課題名 コンペ・デザイン画）	第4～5回	商品企画（課題名 商品企画）	第6回	着彩技法1（課題名 デザイン画）	第7回	着彩技法2（課題名 デザイン画）	第8回	オリジナルデザイン（課題名 デザイン画）	第9～10回	コラージュからの発想（課題名 コラージュデザイン画）	第11～12回	秋冬コレクション企画（課題名 秋冬コレクション企画）								
第1回	ドローイング（課題名 ドローイング応用）																										
第2回	コンペ課題に向けたデザイン画1（課題名 コンペ・デザイン案）																										
第3回	コンペ課題に向けたデザイン画2（課題名 コンペ・デザイン画）																										
第4～5回	商品企画（課題名 商品企画）																										
第6回	着彩技法1（課題名 デザイン画）																										
第7回	着彩技法2（課題名 デザイン画）																										
第8回	オリジナルデザイン（課題名 デザイン画）																										
第9～10回	コラージュからの発想（課題名 コラージュデザイン画）																										
第11～12回	秋冬コレクション企画（課題名 秋冬コレクション企画）																										
教科書	ファッショントロイデザインテクニック デザイン画の描き方																										
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する																										
備考																											

科目概要

学科名	ファッションデザイン科		
科目コード	2021FD31		
授業科目名	社会研究Ⅱ		
授業時間数	12		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	前期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	将来の職業への関心を更に深め、働く事の意義や構造について学ぶと同時に、社会におけるコミュニケーションのあり方を修得し、意欲的な人生設計への実現に向けた選択行動が取れるようになる事を目的とする。
到達目標	自分の将来像を具体的にイメージできるようになる為に、職業観、将来設計能力を養い、人間力、社会人基礎力を身に付ける。
授業計画	第1回 働く意味について考える
	第2回 筆記試験対策
	第3回 面接対策
	第4回 グループディスカッション対策（概要と選考方法）
	第5回 グループディスカッション対策（実践と評価）
	第6回 キャリアデザイン
	第7回 ライフプランの作成
	第8回 社会人に必要な基礎知識①（労働・賃金）
	第9回 社会人に必要な基礎知識②（社会保険制度）
	第10回 社会人に必要な基礎知識③（関係法令）
	第11回 人間関係とコミュニケーション
	第12回 キャリアデザインの評価
教科書	担当教員において配布資料作成 働く若者のハンドブック（熊本県雇用環境整備協会）
成績評価方法	定期試験（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD33		
授業科目名	ファッショントレーニングビジネス論 II		
授業時間数	72		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、ファッショントレーニングビジネスの総合的、かつ高度な理解を目的とし、実務的な応用理論を解説する。国内のみならず、世界のファッショントレーニングビジネスの変遷と現状、産業構造やビジネスシステムについて理解を深める。																																								
到達目標	ファッショントレーニングビジネスにおける実務的な専門知識を修得し、組織の一員として機能できる人材となる為のビジネススキルを身に付ける。																																								
授業計画	<table border="0"> <tr><td>第1回</td><td>ファッショントレーニングビジネスの特性と役割</td></tr> <tr><td>第2回</td><td>織維産業の歴史</td></tr> <tr><td>第3回</td><td>日本のファッショントレーニングビジネスの変遷 F Bをめぐる環境変化</td></tr> <tr><td>第4回</td><td>近年のファッショントレーニングビジネス動向 グローバル化の態様</td></tr> <tr><td>第5回</td><td>ファッショントレーニング消費行動を形成する要素 ファッショントレーニング消費の変遷</td></tr> <tr><td>第6回</td><td>グローバルな視点で捉えた世界のアパレル産業</td></tr> <tr><td>第7回</td><td>グローバルな視点で捉えた小売業と S C 服飾雑貨、関連産業</td></tr> <tr><td>第8回</td><td>服飾雑貨産業／ファッショントレーニング関連産業と機関</td></tr> <tr><td>第9回</td><td>価格と原価</td></tr> <tr><td>第10回</td><td>アパレル生産管理・品質管理</td></tr> <tr><td>第11回</td><td>アパレル物流</td></tr> <tr><td>第12回</td><td>S C M／情報システム</td></tr> <tr><td>第13回</td><td>アパレル流通戦略と商取引</td></tr> <tr><td>第14回</td><td>アパレル営業とチャネル管理</td></tr> <tr><td>第15回</td><td>店舗運営管理（単独店/多店舗/ネットショップ運営）</td></tr> <tr><td>第16回</td><td>職種、自己啓発、管理</td></tr> <tr><td>第17回</td><td>マネジメント基礎知識／I T 知識</td></tr> <tr><td>第18～22回</td><td>計数管理</td></tr> <tr><td>第23回</td><td>ファッショントレーニングビジネスに関する法務知識／貿易、関税 について</td></tr> <tr><td>第24回</td><td>注目される業界キーワード</td></tr> </table>	第1回	ファッショントレーニングビジネスの特性と役割	第2回	織維産業の歴史	第3回	日本のファッショントレーニングビジネスの変遷 F Bをめぐる環境変化	第4回	近年のファッショントレーニングビジネス動向 グローバル化の態様	第5回	ファッショントレーニング消費行動を形成する要素 ファッショントレーニング消費の変遷	第6回	グローバルな視点で捉えた世界のアパレル産業	第7回	グローバルな視点で捉えた小売業と S C 服飾雑貨、関連産業	第8回	服飾雑貨産業／ファッショントレーニング関連産業と機関	第9回	価格と原価	第10回	アパレル生産管理・品質管理	第11回	アパレル物流	第12回	S C M／情報システム	第13回	アパレル流通戦略と商取引	第14回	アパレル営業とチャネル管理	第15回	店舗運営管理（単独店/多店舗/ネットショップ運営）	第16回	職種、自己啓発、管理	第17回	マネジメント基礎知識／I T 知識	第18～22回	計数管理	第23回	ファッショントレーニングビジネスに関する法務知識／貿易、関税 について	第24回	注目される業界キーワード
第1回	ファッショントレーニングビジネスの特性と役割																																								
第2回	織維産業の歴史																																								
第3回	日本のファッショントレーニングビジネスの変遷 F Bをめぐる環境変化																																								
第4回	近年のファッショントレーニングビジネス動向 グローバル化の態様																																								
第5回	ファッショントレーニング消費行動を形成する要素 ファッショントレーニング消費の変遷																																								
第6回	グローバルな視点で捉えた世界のアパレル産業																																								
第7回	グローバルな視点で捉えた小売業と S C 服飾雑貨、関連産業																																								
第8回	服飾雑貨産業／ファッショントレーニング関連産業と機関																																								
第9回	価格と原価																																								
第10回	アパレル生産管理・品質管理																																								
第11回	アパレル物流																																								
第12回	S C M／情報システム																																								
第13回	アパレル流通戦略と商取引																																								
第14回	アパレル営業とチャネル管理																																								
第15回	店舗運営管理（単独店/多店舗/ネットショップ運営）																																								
第16回	職種、自己啓発、管理																																								
第17回	マネジメント基礎知識／I T 知識																																								
第18～22回	計数管理																																								
第23回	ファッショントレーニングビジネスに関する法務知識／貿易、関税 について																																								
第24回	注目される業界キーワード																																								
教科書	ファッショントレーニングビジネス II／ファッショントレーニングビジネス用語辞典（日本ファッショントレーニング教育振興協会）																																								
成績評価方法	定期試験（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。																																								
備考																																									

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD34		
授業科目名	ファッショントレーニングⅡ		
授業時間数	72		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、アパレル業界におけるマーケティング、及びプランニングの流れを解説し、実践する。マーケットリサーチ、ロジカルシンキングを通じ、市場の流れ、業界動向、流行を読み取る力を修得する。
到達目標	マーケットリサーチ、ロジカルシンキングを通して、情報分析、予測、展開ができる力を身に付ける。又、業界の動向、流行、市場の流れを読み取る力を養い、それを基にした商品企画、プロデュース力を身に付ける。
授業計画	第1回 マーケティング戦略と企業環境の分析方法
	第2回 アパレル企業のマーケティング
	第3回 小売企業のマーケティング
	第4回 インターネットとマーケティング
	第5回 市場、ファッショントレーニング業界の情報収集と分析、考察について
	第6~7回 トレンド分析 (2021 A/W プレタポルテコレクション分析・ブランド分析)
	第8~11回 ファッショントレーニングマーケット(熊本)の現状リサーチと分析
	第12回 ファッショントレーニングマーケット分析 プрезентーション
	第13~15回 2021 A/W 店頭リサーチ、トレンド傾向
	第16~18回 トレンド分析 (2022 S/S プレタポルテコレクション分析・ブランド分析)
	第19回 ロジカルシンキング理論
	第20回 ロジカルシンキング実践
	第21回 ロジカルシンキング実践・検証
	第22~23回 他者分析・提案MAP
	第24回 スキルアップ (考える・伝える・傾聴)
教科書	担当教員において配布資料作成 ファッショントレーニングⅡ／ファッショントレーニング用語辞典（日本ファッショントレーニング教育振興協会）
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%) 及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD35		
授業科目名	ブランドプロデュース		
授業時間数	276		
必修・選択の別	選択		
対象コース	アパレルデザイン・コスチュームデザイン		
開講年次	2年次	開講時期	通年
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	商品企画の基本的な流れを学び、既存のブランド研究をもとに、市場やターゲットにマッチした商品提案力を身につける。ファッショントレーニングの授業と連動させ、市場調査から導いたコンセプトに合わせた提案ができる力を修得する。																																												
到達目標	商品企画の感性を養い、デザイン展開の幅を広げ、より実践的なプロデュース力を身につける。リサーチから問題点を見出し、解決に向けたコンセプトをたて、商品を企画する力を身につける。																																												
授業計画	<table border="1"> <tr><td>第1回</td><td>商品企画とは・ブランディングとは</td></tr> <tr><td>第2~4回</td><td>オリジナルブランドコンセプト・デザイン</td></tr> <tr><td>第5回</td><td>既存ブランド研究</td></tr> <tr><td>第6回</td><td>既存ブランド21-22A/W商品企画</td></tr> <tr><td>第7回</td><td>シーズンコンセプト・ターゲットイメージ</td></tr> <tr><td>第8回</td><td>デザイン案出し、提案</td></tr> <tr><td>第9回</td><td>企画書まとめ</td></tr> <tr><td>第10~12回</td><td>サスティナブルファッショントレーニング提案</td></tr> <tr><td>第13回</td><td>デザインソースからの商品企画1 時代</td></tr> <tr><td>第14回</td><td>デザインソースからの商品企画2 美術</td></tr> <tr><td>第15回</td><td>デザインソースからの商品企画3 民族服</td></tr> <tr><td>第16回</td><td>デザインソースからの商品企画4 生物</td></tr> <tr><td>第17回</td><td>デザインソースからの商品企画5 素材</td></tr> <tr><td>第18回</td><td>オリジナルブランド企画</td></tr> <tr><td>第19回</td><td>コンセプト・ターゲットイメージ</td></tr> <tr><td>第20~22回</td><td>デザイン案出し、提案</td></tr> <tr><td>第23回</td><td>デザイン展開・シーズン展開</td></tr> <tr><td>第24回</td><td>オーダーシート作成</td></tr> <tr><td>第25回</td><td>オリジナルブランド企画書</td></tr> <tr><td>第26回</td><td>オリジナルブランドプレゼンテーション</td></tr> <tr><td>第27~28回</td><td>オリジナルブランド制作</td></tr> <tr><td>第29~32回</td><td>オリジナルブランドプロデュース、展示、発表</td></tr> </table>	第1回	商品企画とは・ブランディングとは	第2~4回	オリジナルブランドコンセプト・デザイン	第5回	既存ブランド研究	第6回	既存ブランド21-22A/W商品企画	第7回	シーズンコンセプト・ターゲットイメージ	第8回	デザイン案出し、提案	第9回	企画書まとめ	第10~12回	サスティナブルファッショントレーニング提案	第13回	デザインソースからの商品企画1 時代	第14回	デザインソースからの商品企画2 美術	第15回	デザインソースからの商品企画3 民族服	第16回	デザインソースからの商品企画4 生物	第17回	デザインソースからの商品企画5 素材	第18回	オリジナルブランド企画	第19回	コンセプト・ターゲットイメージ	第20~22回	デザイン案出し、提案	第23回	デザイン展開・シーズン展開	第24回	オーダーシート作成	第25回	オリジナルブランド企画書	第26回	オリジナルブランドプレゼンテーション	第27~28回	オリジナルブランド制作	第29~32回	オリジナルブランドプロデュース、展示、発表
第1回	商品企画とは・ブランディングとは																																												
第2~4回	オリジナルブランドコンセプト・デザイン																																												
第5回	既存ブランド研究																																												
第6回	既存ブランド21-22A/W商品企画																																												
第7回	シーズンコンセプト・ターゲットイメージ																																												
第8回	デザイン案出し、提案																																												
第9回	企画書まとめ																																												
第10~12回	サスティナブルファッショントレーニング提案																																												
第13回	デザインソースからの商品企画1 時代																																												
第14回	デザインソースからの商品企画2 美術																																												
第15回	デザインソースからの商品企画3 民族服																																												
第16回	デザインソースからの商品企画4 生物																																												
第17回	デザインソースからの商品企画5 素材																																												
第18回	オリジナルブランド企画																																												
第19回	コンセプト・ターゲットイメージ																																												
第20~22回	デザイン案出し、提案																																												
第23回	デザイン展開・シーズン展開																																												
第24回	オーダーシート作成																																												
第25回	オリジナルブランド企画書																																												
第26回	オリジナルブランドプレゼンテーション																																												
第27~28回	オリジナルブランド制作																																												
第29~32回	オリジナルブランドプロデュース、展示、発表																																												
教科書	担当教員において配布資料作成																																												
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(70%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(30%)により評価する																																												
備考																																													

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD36		
授業科目名	グラフィックデザイン		
授業時間数	84		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	通年
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	グラフィックソフト（イラストレーター・フォトショップ）を使用し、印刷物制作に必要な知識や技術を学習する。前期はグラフィックソフトの操作方法を学び、中期は文字の扱い、色彩構成、写真撮影方法、紙面全体のレイアウト方法をハガキ、リーフレット、フライヤーの制作を通じて学ぶ。後期はオリジナルブランドのシミュレーションを通じファッショントレーニングビジネスとグラフィックデザインの関係性を確認する。
到達目標	グラフィックソフトの使用方法を理解し、オリジナルブランドのグラフィックツールを展開できる知識と技術を習得する。
	第1回 イラストレーターの使用方法について 第2回 ツールボックスの機能/各ツールの機能について 第3回 パスファインダーについて 第4回 文字入力 第5回 文字入力/名刺デザイン 第6回 ペンツール演習 第7回 線の効果と地図制作 第8回 印刷フォーマットと定規の使い方 第9回 演習課題1片面印刷物 ペンツールを使用したフライヤー 第10回 演習課題2両面印刷物 マスクを使用したDM 第11回 演習課題2仕上げ 第12回 演習課題3 ジャンプ率を使用したスッテカーデザイン 第13回 写真基礎1 写真撮影の基本（構図とライティング/人物） 第14回 写真基礎2 写真撮影の基本（構図とライティング/ズーム撮り） 第15回 写真基礎3 フォトショップを使用した画像補正と画像加工 第16、17回 写真を使用した雑誌表紙デザイン/ロゴのデザイン、写真のトリミングと文字の配置 第18、19回 カタログデザイン1/グリッドデザイン 第20、21回 カタログデザイン2/フリースタイルデザイン 第22、23、24回 オリジナルブランド ショップツールデザイン 第25、26回 ファッショントレーニングデータ デザイン 第27、28、29回 プレゼンレーションデータ デザイン 第30、31、32回 卒業制作カタログデザイン
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントザイン科		
科目コード	2021FD37		
授業科目名	アパレル実習		
授業時間数	36		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	前期
授業方法	実習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル業界において店舗運営、バイヤー、接客、販売等の実務経験を持つ教員が、実際の店舗での接客・販売技術を指導する。実際の店舗においてブランドや商品の知識を身に付ける。また、アパレル販売の中で基本となる接客技術をはじめ、サイジングやお直し、ディスプレイ、ロールプリントなどを行い、店頭でのインターンシップを通してそれらの技術を実践的に身に付ける。
到達目標	ブランドの歴史や商品の知識を身に付ける。ディスプレイやサイジング、お直しの知識を身に付ける。インターンシップを通して販売・接客の技術を身に付ける。
	第1回 熊本ファッショントザインの歴史
	第2回 ブランド歴史と商品知識
	第3~5回 インターンシップ
	第6回 インターンシップ報告と現場の振り返り
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	レポート内容評価(40%)と実習先からの評価表(20%)及び実習参加への積極性を重視する平常点(40%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD38		
授業科目名	卒業制作		
授業時間数	120		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	中期・後期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル業界において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャー、パタンナー、既製服縫製の実務経験を持つ教員が、オリジナルブランドとショップのプロデュースを指導する。マーケティングリサーチを行い、各専攻コースに分かれ、デザインコースはブランドコンセプト、デザイン、パターン、ソーイング、ビジネスコースはショップコンセプト、仕入れ計画、VMD、プロモーション、ショップ運営までを一貫して行う。
到達目標	グループワークにより他者の様々な意見を聞き討論を行うためのコミュニケーション能力を身に付ける。時代を読み取りコンセプトに反映させる力を身に付ける。コンセプトに沿ったブランドやショップのプロデュース方法と提案力を身に付ける。デザインコースはデザイン力とそれを表現できるパターンとソーイングの技術を身に付ける。ビジネスコースは店舗運営の為の計数管理や販売接客技術、VMDやプロモーションの実践力を身に付ける。
授業計画	第1回 オリジナルブランド・ショップについて
	第2回 マーケティングリサーチ
	第3~5回 コンセプトワーク
	第6~7回 ブランドコンセプト、ショップコンセプト決定
	第8~12回 デザイン展開、バイイング、VMD、プロモーション
	第13~16回 制作、販売準備、ツール制作
	第19~21回 作品展示、ショップオープン準備
	第22~23回 展示、ショップ運営
	第24回 検証
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(50%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(50%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング		
科目コード	2021FD39		
授業科目名	トレーニング		
授業時間数	36		
必修・選択の別	選択		
対象コース	アパレルデザイン		
開講年次	2年次	開講時期	前期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	身体の立体的構造を理解し、トレーニングの基本的な知識と技術を習得することで、よりデザイン画に近い立体を作り出す技術を身につける。パターンメーキングでの平面製図と連動させながら、よりパターンの仕組みと構造を理解するとともに、トレーニングだからこそできる立体表現力を身につける。
到達目標	デザイン画から、立体物の構造を想像し、形にする考え方を理解する。 平面製図の知識と組み合わせて、よりデザイン画に近い形を表現する技術を身につける。
授業計画	第1週 立体の観察、立体裁断の基礎
	第2週 タイトフィットティング
	第3週 トルソーシルエット
	第4週 身頃原型
	第5週 身頃原型応用、ダーツバリエーション
	第6週 スカートの構造原理、タイトスカート
	第7週 フレアースカート
	第8週 ブラウス
	第9週 ワンピース
	第10週 モードコピー
	第11週 モードコピー
	第12週 モードコピー
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD40		
授業科目名	アパレルパターンメイキングⅡ		
授業時間数	72		
必修・選択の別	選択		
対象コース	アパレルトレーニング		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル生産企業にてアパレル CAD、パターン修正等の実務経験のある教員が、パターンの応用としてアイテム、デザイン、素材に応じたファーストパターンから工業用パターン作成法を指導する。パターンメイキング検定2級の内容を取り入れ理解を深めていくと共に、リアルクローズに必要なパターン技術を修得していく。																		
到達目標	パターンメイキング検定2級の内容を取り入れ正確かつスピーディーなデザインジャケットの作図技術を身に付ける。リアルクローズで取り入れられているアイテムやシルエット、ディテールに合わせたパターンメイキング技術を身に付ける。																		
授業計画	<table border="1"> <tr><td>第1～2回</td><td>ハイウエスト切替えのワンピース作図</td></tr> <tr><td>第3～4回</td><td>デザインジャケットの作図1(課題名 ジャケット1/2パターン)</td></tr> <tr><td>第5～6回</td><td>デザインジャケットの作図2(課題名 ジャケット実物パターン・トワル)</td></tr> <tr><td>第7～10回</td><td>ディテール作図(課題名 ディテールパターン)</td></tr> <tr><td>第11～12回</td><td>モードコピー1(課題名 モードコピーパターン又はトワル)</td></tr> <tr><td>第13～15回</td><td>モードコピー2(課題名 モードコピーパターン又はトワル)</td></tr> <tr><td>第16～18回</td><td>モードコピー3(課題名 モードコピーパターン又はトワル)</td></tr> <tr><td>第19～21回</td><td>モードコピー4(課題名 モードコピーパターン又はトワル)</td></tr> <tr><td>第22～24回</td><td>モードコピー5(課題名 モードコピーパターン又はトワル)</td></tr> </table>	第1～2回	ハイウエスト切替えのワンピース作図	第3～4回	デザインジャケットの作図1(課題名 ジャケット1/2パターン)	第5～6回	デザインジャケットの作図2(課題名 ジャケット実物パターン・トワル)	第7～10回	ディテール作図(課題名 ディテールパターン)	第11～12回	モードコピー1(課題名 モードコピーパターン又はトワル)	第13～15回	モードコピー2(課題名 モードコピーパターン又はトワル)	第16～18回	モードコピー3(課題名 モードコピーパターン又はトワル)	第19～21回	モードコピー4(課題名 モードコピーパターン又はトワル)	第22～24回	モードコピー5(課題名 モードコピーパターン又はトワル)
第1～2回	ハイウエスト切替えのワンピース作図																		
第3～4回	デザインジャケットの作図1(課題名 ジャケット1/2パターン)																		
第5～6回	デザインジャケットの作図2(課題名 ジャケット実物パターン・トワル)																		
第7～10回	ディテール作図(課題名 ディテールパターン)																		
第11～12回	モードコピー1(課題名 モードコピーパターン又はトワル)																		
第13～15回	モードコピー2(課題名 モードコピーパターン又はトワル)																		
第16～18回	モードコピー3(課題名 モードコピーパターン又はトワル)																		
第19～21回	モードコピー4(課題名 モードコピーパターン又はトワル)																		
第22～24回	モードコピー5(課題名 モードコピーパターン又はトワル)																		
教科書	担当教員において配布資料作成																		
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する																		
備考																			

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD41		
授業科目名	アパレルソーデザイン		
授業時間数	72		
必修・選択の別	選択		
対象コース	アパレルデザイン		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル生産企業にて既製服の縫製、アパレルCAD、パターン修正等の実務経験のある教員が、業界で即応できる生産技術を指導する。総裏テーラードジャケット又はコートの構成を理解し、演習を通して素材特性を活かした縫製技術を身に付ける																
到達目標	総裏テーラードジャケット又はコートの制作演習を通して素材特性を活かした技術を習得し、デザインに応じた縫製技術と表現力を身に付けることで被服制作の習熟度を高める。また、縫製仕様書と工程分析を作成することで、縫製指示や生産管理の能力を高める。																
授業計画	<table border="1"> <tr><td>第1回</td><td>応用部分縫い1(課題名/角縫い、逆カーブ縫い)</td></tr> <tr><td>第2~3回</td><td>応用部分縫い2(課題名/ポケット部分縫い)</td></tr> <tr><td>第4回</td><td>生地の裁断(課題名/ジャケットの裁断)</td></tr> <tr><td>第5~6回</td><td>総裏ジャケット1(課題名/ジャケットの身頃組立)</td></tr> <tr><td>第7~8回</td><td>総裏ジャケット2(課題名/衿作り、衿付け)</td></tr> <tr><td>第9~10回</td><td>総裏ジャケット3(課題名/袖作り、袖付け)</td></tr> <tr><td>第11~12回</td><td>総裏ジャケット4(課題名/裏作り、裏付け、仕上げ)</td></tr> <tr><td>第13~24回</td><td>オリジナルデザイン制作(課題名/卒業制作作品)</td></tr> </table>	第1回	応用部分縫い1(課題名/角縫い、逆カーブ縫い)	第2~3回	応用部分縫い2(課題名/ポケット部分縫い)	第4回	生地の裁断(課題名/ジャケットの裁断)	第5~6回	総裏ジャケット1(課題名/ジャケットの身頃組立)	第7~8回	総裏ジャケット2(課題名/衿作り、衿付け)	第9~10回	総裏ジャケット3(課題名/袖作り、袖付け)	第11~12回	総裏ジャケット4(課題名/裏作り、裏付け、仕上げ)	第13~24回	オリジナルデザイン制作(課題名/卒業制作作品)
第1回	応用部分縫い1(課題名/角縫い、逆カーブ縫い)																
第2~3回	応用部分縫い2(課題名/ポケット部分縫い)																
第4回	生地の裁断(課題名/ジャケットの裁断)																
第5~6回	総裏ジャケット1(課題名/ジャケットの身頃組立)																
第7~8回	総裏ジャケット2(課題名/衿作り、衿付け)																
第9~10回	総裏ジャケット3(課題名/袖作り、袖付け)																
第11~12回	総裏ジャケット4(課題名/裏作り、裏付け、仕上げ)																
第13~24回	オリジナルデザイン制作(課題名/卒業制作作品)																
教科書	担当教員において配布資料作成																
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する																
備考																	

科目概要

学科名	ファッショントーデザイン科		
科目コード	2021FD42		
授業科目名	ドレーピング		
授業時間数	36		
必修・選択の別	選択		
対象コース	コスチュームデザイン		
開講年次	2年次	開講時期	前期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	身体の立体的構造を理解し、ドレーピングの基本的な知識と技術を習得することで、よりデザイン画に近い立体を作り出す技術を身につける。パターンメーキングでの平面製図と連動させながら、よりパターンの仕組みと構造を理解するとともに、ドレーピングだからこそできる立体表現力を身につける。
到達目標	デザイン画から、立体物の構造を想像し、形にする考え方を理解する。 平面製図の知識と組み合わせて、よりデザイン画に近い形を表現する技術を身につける。
授業計画	第1週 立体の観察、立体裁断の基礎
	第2週 タイトフィットティング
	第3週 トルソーシルエット
	第4週 身頃原型
	第5週 身頃原型応用、ダーツバリエーション
	第6週 スカートの構造原理、タイトスカート
	第7週 フレアースカート
	第8週 ブラウス
	第9週 ワンピース
	第10週 モードコピー
	第11週 モードコピー
	第12週 モードコピー
教科書	ファッショントーデザインテクニック デザイン画の描き方
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD43		
授業科目名	コスチュームパターンメーキングⅡ		
授業時間数	72		
必修・選択の別	選択		
対象コース	コスチュームデザイン		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル生産企業にてアパレルCAD、パターン修正等の実務経験のある教員が、パターンの応用としてアイテム、デザイン、素材に応じたファーストパターンから工業用パターン作成法を指導する。パターンメーキング検定2級の内容を取り入れ理解を深めていくと共に、装飾的なディテールを含むパターン技術を修得していく。
到達目標	パターンメーキング検定2級の内容を取り入れ正確かつスピーディーなデザインジャケットの作図技術を身に付ける。コスチューム等で取り入れられているアイテムやシルエット、ディテールに合わせたパターンメーキング技術を身に付ける。
	第1～2回 ハイウエスト切替えのワンピース作図
	第3～4回 デザインジャケットの作図1(課題名 ジャケット1/2パターン)
	第5～6回 デザインジャケットの作図2(課題名 ジャケット実物パターン・トワル)
	第7～10回 ディテール作図(課題名 ディテールパターン)
	第11～12回 モードコピー1(課題名 モードコピーパターン又はトワル)
	第13～15回 モードコピー2(課題名 モードコピーパターン又はトワル)
	第16～18回 モードコピー3(課題名 モードコピーパターン又はトワル)
	第19～21回 モードコピー4(課題名 モードコピーパターン又はトワル)
	第22～24回 モードコピー5(課題名 モードコピーパターン又はトワル)
授業計画	
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング		
科目コード	2021FD44		
授業科目名	コスチュームソービング		
授業時間数	72		
必修・選択の別	選択		
対象コース	コスチュームデザイン		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	アパレル生産企業にて既製服の縫製、アパレル CAD、パターン修正等の実務経験のある教員が、業界で即応できる生産技術を指導する。ワンピースドレスの構成を理解し、演習を通して素材特性を活かした縫製や難素材縫製の技術を身に付ける																																
到達目標	ワンピースドレスの制作演習を通して素材特性を活かした技術を習得し、デザインに応じた縫製技術と表現力を身に付けることで被服制作の習熟度を高める。また、縫製仕様書と工程分析を作成することで、縫製指示や生産管理の能力を高める。																																
授業計画	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr><td>第1回</td><td>応用部分縫い1(課題名/角縫い、逆カーブ縫い)</td></tr> <tr><td>第2~3回</td><td>応用部分縫い2(課題名/難素材の縫製)</td></tr> <tr><td>第4回</td><td>生地の裁断(課題名/ワンピースドレスの裁断)</td></tr> <tr><td>第5~10回</td><td>ワンピースドレス1(課題名/ワンピースドレスの身頃組立)</td></tr> <tr><td>第11~12回</td><td>ワンピースドレス2(課題名/ワンピースドレス仕上げ)</td></tr> <tr><td>第13~24回</td><td>オリジナルデザイン制作(課題名/卒業制作作品)</td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> </table>	第1回	応用部分縫い1(課題名/角縫い、逆カーブ縫い)	第2~3回	応用部分縫い2(課題名/難素材の縫製)	第4回	生地の裁断(課題名/ワンピースドレスの裁断)	第5~10回	ワンピースドレス1(課題名/ワンピースドレスの身頃組立)	第11~12回	ワンピースドレス2(課題名/ワンピースドレス仕上げ)	第13~24回	オリジナルデザイン制作(課題名/卒業制作作品)																				
第1回	応用部分縫い1(課題名/角縫い、逆カーブ縫い)																																
第2~3回	応用部分縫い2(課題名/難素材の縫製)																																
第4回	生地の裁断(課題名/ワンピースドレスの裁断)																																
第5~10回	ワンピースドレス1(課題名/ワンピースドレスの身頃組立)																																
第11~12回	ワンピースドレス2(課題名/ワンピースドレス仕上げ)																																
第13~24回	オリジナルデザイン制作(課題名/卒業制作作品)																																
教科書	担当教員において配布資料作成																																
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する																																
備考																																	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD45		
授業科目名	セールステクニックⅡ		
授業時間数	72		
必修・選択の別	選択		
対象コース	ファッショントレーニング		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	講義・演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、多様化するマーケットや購買チャネルの中で、より高度な専門知識・技術・情報を提供し、商品提案を含め買い手の満足を得られる人材となるべく、実店舗における販売員の役割を解説、実務指導する。ロールプレイングを通じ、情報のキャッチ力とコミュニケーションスキルの向上を図る。又、顧客管理の重要性、クレーム対応についての理解を深める。
到達目標	顧客心理に応じた接客方法、アプローチからクロージング迄のプロセスにおいて、状況に応じた接客技法を修得する。 顧客のニーズとビジネスの両面から販売を考えられる力を養う。
授業計画	第1回 役割と責任について考える 第2回 お客様とは お客様にとって店舗とは 第3回 接客のプロセス～顧客との信頼関係を築く～ 第4回 状況と顧客心理に沿った対応 第5回 売上に繋がる接客技法 第6回 ロールプレイング（セールステクニック① アプローチ） 第7～8回 ロールプレイング（セールステクニック② 商品提示・効果的な説明） 第9～10回 ロールプレイング（セールステクニック③ 迷いの解決） 第11～12回 ロールプレイング（セールステクニック④ セット率アップ） 第13～14回 ロールプレイング（セールステクニック⑤ クロージング、お見送り） 第15～18回 ロールプレイング（アプローチ～クロージング、お見送り迄トータル実践） 第19回 冠婚葬祭知識 第20回 クレーム対応と処理 第21回 顧客作りの重要性と管理術 第22～23回 DMについて（サンキューレター、フェア、新商品案内等） 第24回 A.Iと接客／人にしかできないサービスの提供
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	定期試験（50%）、テーマに沿った演習評価（30%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD46		
授業科目名	ショップマネジメント		
授業時間数	108		
必修・選択の別	選択		
対象コース	ファッショントレーニング		
開講年次	2年次	開講時期	前期・中期
授業方法	講義・演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、接客販売、バイヤー、セールスマネージャーの実務経験を持つ教員が、ファッショントレーニング小売店舗における運営、管理について指導する。小売形態の特性を理解し、どのような目的で、どのように運営されるのか、又、店舗を効率的に・効果的に運営し、目的を達成する為のマネジメントのトータル的な考え方を修得する。																																								
到達目標	ファッショントレーニング店舗における一連の管理・運営業務を理解する。マネジメントサイクルを理解し、店舗を継続的に運営する循環プロセスを修得する。																																								
授業計画	<table border="1"> <tr><td>第1回</td><td>ファッショントレーニングを取り巻く現状と消費者動向</td></tr> <tr><td>第2回</td><td>マネジメントとは</td></tr> <tr><td>第3回</td><td>小売店舗の組織、運営特性</td></tr> <tr><td>第4回</td><td>マネジメント上の共通点と相違点</td></tr> <tr><td>第5回</td><td>リーダーシップ／労務管理</td></tr> <tr><td>第6回</td><td>経営、計数管理①（価格設定、価格と消費者心理）</td></tr> <tr><td>第7回</td><td>経営、計数管理②（売上）</td></tr> <tr><td>第8回</td><td>経営、計数管理③（ショップの経費及び利益計画）</td></tr> <tr><td>第9～10回</td><td>品揃え/仕入計画と販売計画</td></tr> <tr><td>第11回</td><td>ファッショントレーニング企業のプロモーション活動とは（分類と特性）</td></tr> <tr><td>第12回</td><td>ショッッププロモーション（プレストアとインストア）</td></tr> <tr><td>第13回</td><td>VMDについて 売場の役割 ゾーニングとレイアウト</td></tr> <tr><td>第14回</td><td>売場演出（ディスプレイと陳列技法）</td></tr> <tr><td>第15回</td><td>売上とVMDの関係性と要素</td></tr> <tr><td>第16～17回</td><td>M Dサイクル（理論と演習）</td></tr> <tr><td>第18回</td><td>シーズン販売計画とマンスリー販売計画</td></tr> <tr><td>第19回</td><td>フェア計画について</td></tr> <tr><td>第20～22回</td><td>フェアプランニング演習</td></tr> <tr><td>第23回</td><td>E C急成長の中での実店舗のプロモーションの重要性</td></tr> <tr><td>第24回</td><td>成果とは</td></tr> </table>	第1回	ファッショントレーニングを取り巻く現状と消費者動向	第2回	マネジメントとは	第3回	小売店舗の組織、運営特性	第4回	マネジメント上の共通点と相違点	第5回	リーダーシップ／労務管理	第6回	経営、計数管理①（価格設定、価格と消費者心理）	第7回	経営、計数管理②（売上）	第8回	経営、計数管理③（ショップの経費及び利益計画）	第9～10回	品揃え/仕入計画と販売計画	第11回	ファッショントレーニング企業のプロモーション活動とは（分類と特性）	第12回	ショッッププロモーション（プレストアとインストア）	第13回	VMDについて 売場の役割 ゾーニングとレイアウト	第14回	売場演出（ディスプレイと陳列技法）	第15回	売上とVMDの関係性と要素	第16～17回	M Dサイクル（理論と演習）	第18回	シーズン販売計画とマンスリー販売計画	第19回	フェア計画について	第20～22回	フェアプランニング演習	第23回	E C急成長の中での実店舗のプロモーションの重要性	第24回	成果とは
第1回	ファッショントレーニングを取り巻く現状と消費者動向																																								
第2回	マネジメントとは																																								
第3回	小売店舗の組織、運営特性																																								
第4回	マネジメント上の共通点と相違点																																								
第5回	リーダーシップ／労務管理																																								
第6回	経営、計数管理①（価格設定、価格と消費者心理）																																								
第7回	経営、計数管理②（売上）																																								
第8回	経営、計数管理③（ショップの経費及び利益計画）																																								
第9～10回	品揃え/仕入計画と販売計画																																								
第11回	ファッショントレーニング企業のプロモーション活動とは（分類と特性）																																								
第12回	ショッッププロモーション（プレストアとインストア）																																								
第13回	VMDについて 売場の役割 ゾーニングとレイアウト																																								
第14回	売場演出（ディスプレイと陳列技法）																																								
第15回	売上とVMDの関係性と要素																																								
第16～17回	M Dサイクル（理論と演習）																																								
第18回	シーズン販売計画とマンスリー販売計画																																								
第19回	フェア計画について																																								
第20～22回	フェアプランニング演習																																								
第23回	E C急成長の中での実店舗のプロモーションの重要性																																								
第24回	成果とは																																								
教科書	担当教員において配布資料作成 ファッショントレーニングⅡ／ファッショントレーニング用語辞典（日本ファッショントレーニング教育振興協会） 図解VMDの基本（織研新聞社）																																								
成績評価方法	定期試験（80%）及び、授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する。																																								
備考																																									

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD47		
授業科目名	ショッッププロデュース		
授業時間数	312		
必修・選択の別	選択		
対象コース	ファッショントレーニング科		
開講年次	2年次	開講時期	通年
授業方法	講義・演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	百貨店において、セールスマネージャー、バイヤーの実務経験を持つ教員が、ショップ出店における一連の業務を指導する。 更に、ファッショントレーニングEC業界の動向を学びながら、ネットビジネスの基礎知識と運営の仕組みを修得する。																																														
到達目標	ショップの方向性や戦略を企画・提案できるビジネススキルと、生活者のライフスタイルにおいて、察知した商品を具現化し、売れるように仕組む演出技術を修得する。																																														
授業計画	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr><td>第1回</td><td>社会背景と業界を取り巻く現状 / 市場を知ることの重要性、分析手法について</td></tr> <tr><td>第2~4回</td><td>市場分析（中心市街地リサーチ/出店エリア環境リサーチ/消費者意識・動向）</td></tr> <tr><td>第5回</td><td>誰を対象とするのか（セグメントからのターゲット選定）</td></tr> <tr><td>第6~8回</td><td>ブランディング戦略（競合との差別化/コンセプト/プロダクト）</td></tr> <tr><td>第9~11回</td><td>企画書作成</td></tr> <tr><td>第12回</td><td>学内プレゼンテーション</td></tr> <tr><td>第13回</td><td>チームディスカッション（出店計画・運営の方向性確認）</td></tr> <tr><td>第14~17回</td><td>品揃え計画（プロダクトMAP/商品ライン検討）</td></tr> <tr><td>第18~20回</td><td>仕入れ計画（ライン別計画/仕入れ交渉）</td></tr> <tr><td>第21~24回</td><td>プロモーション計画</td></tr> <tr><td>第25~28回</td><td>店舗運営計画</td></tr> <tr><td>第29~30回</td><td>ショップ出店・販売</td></tr> <tr><td>第31~32回</td><td>検証</td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> </table>	第1回	社会背景と業界を取り巻く現状 / 市場を知ることの重要性、分析手法について	第2~4回	市場分析（中心市街地リサーチ/出店エリア環境リサーチ/消費者意識・動向）	第5回	誰を対象とするのか（セグメントからのターゲット選定）	第6~8回	ブランディング戦略（競合との差別化/コンセプト/プロダクト）	第9~11回	企画書作成	第12回	学内プレゼンテーション	第13回	チームディスカッション（出店計画・運営の方向性確認）	第14~17回	品揃え計画（プロダクトMAP/商品ライン検討）	第18~20回	仕入れ計画（ライン別計画/仕入れ交渉）	第21~24回	プロモーション計画	第25~28回	店舗運営計画	第29~30回	ショップ出店・販売	第31~32回	検証																				
第1回	社会背景と業界を取り巻く現状 / 市場を知ることの重要性、分析手法について																																														
第2~4回	市場分析（中心市街地リサーチ/出店エリア環境リサーチ/消費者意識・動向）																																														
第5回	誰を対象とするのか（セグメントからのターゲット選定）																																														
第6~8回	ブランディング戦略（競合との差別化/コンセプト/プロダクト）																																														
第9~11回	企画書作成																																														
第12回	学内プレゼンテーション																																														
第13回	チームディスカッション（出店計画・運営の方向性確認）																																														
第14~17回	品揃え計画（プロダクトMAP/商品ライン検討）																																														
第18~20回	仕入れ計画（ライン別計画/仕入れ交渉）																																														
第21~24回	プロモーション計画																																														
第25~28回	店舗運営計画																																														
第29~30回	ショップ出店・販売																																														
第31~32回	検証																																														
教科書	担当教員において配布資料作成																																														
成績評価方法	テーマに沿った演習評価（80%）及び授業参加への積極性を重視する平常点（20%）により評価する																																														
備考																																															

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD48		
授業科目名	デザイン画Ⅲ		
授業時間数	36		
必修・選択の別	選択		
対象コース	アパレルデザイン・コスチュームデザイン		
開講年次	2年次	開講時期	中期
授業方法	演習		
実務経験のある教員による授業科目	該当する		

シラバス

授業内容	フランスのアパレル企業のデザイナー・アシスタントとしての実務経験があり、自ブランドの服飾デザイン、テキスタイルデザイン、企画を行う教員が、自分のイメージ通りに表現する手法と、オリジナリティのあるデザイン展開を指導する
到達目標	水彩を中心に使用し発想したアイデアを正確にファッショントレーニングに落とし込む技術を身に付ける。コンペへの応募等を通してオリジナリティのあるデザイン表現の方法を身に付ける。
授業計画	第1～2回 コレクション作品からの模写（課題名 デザイン画） 第3回 模写からのオリジナルデザイン画（課題名 デザイン画） 第4回 ドローイング演習（課題名 ドローイング応用） 第5～6回 着彩技術（課題名 テキスタイルデザイン画） 第7～8回 オブジェからの着想（課題名 デザイン画） 第9～10回 次シーズン商品企画（課題名 デザイン画） 第11～12回 オリジナルデザイン企画（課題名 デザイン画）
教科書	ファッショントレーニングテクニック デザイン画の描き方
成績評価方法	各制作課題における作品評価点(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	

科目概要

学科名	ファッショントレーニング科		
科目コード	2021FD49		
授業科目名	品質管理		
授業時間数	12		
必修・選択の別	必修		
対象コース	共通		
開講年次	2年次	開講時期	前期
授業方法	講義		
実務経験のある教員による授業科目	該当しない		

シラバス

授業内容	アパレルに求められる品質と消費性能について理解し、品質基準、品質管理、品質評価、洗濯などの取り扱い方法や品質表示について学ぶ。実践的なしみ抜きなども取り入れ、現場で役立つ品質にかかる知識を身につける。また、お客様に伝えるべき品質と取り扱いを理解し、その伝え方やクレーム対策についても学ぶ。
到達目標	アパレル商品の品質や消費性能について理解し、その取扱い方法を身につける。 アパレル商品の品質を見る上でのポイントを理解し、その品質の良し悪しを判断できるようになる。 アパレル商品において品質不良があった場合、問題点が把握でき、クレーム対応などで説明ができるようになる。
授業計画	第1回 品質と消費性能
	第2回 品質管理
	第3回 繊維製品の品質評価
	第4回 製造工程別管理の要点
	第5回 品質要求度とチェックポイント
	第6回 繊維製品の品質表示
	第7回 繊維製品の安全性
	第8回 繊維製品の取り扱い
	第9回 しみ抜き
	第10回 しみ抜き実践
	第11回 商品の保証とクレーム対策
	第12回 品質の情報伝達
教科書	担当教員において配布資料作成
成績評価方法	定期試験の成績(80%)及び授業参加への積極性を重視する平常点(20%)により評価する
備考	